

GESTALTEN SIE DIE SUMMITAS GRUPPE

M&A DEAL MANAGER/IN

Pensum:	100%
Beginn:	Sofort oder nach Vereinbarung
Arbeitsort:	München (mit regelmäßiger Reisetätigkeit)
Position:	Dem CFO berichtend

Die Summitas Gruppe wurde 2022 durch ein Joint Venture von Bain Capital Insurance, Canada Life Irish Holding Company Limited, einer Tochtergesellschaft von Great-West Lifeco, und der JDC Group AG gegründet.

Bain Capital, eine globale Investmentgesellschaft, stärkt die Gruppe mit über 40 Jahren Expertise und Zugang zu erstklassigen Ressourcen. Canada Life ist Teil von Great-West Lifeco, einer der größten Lebensversicherungsorganisationen der Welt, und bringt Fachwissen sowie Versicherungsprodukte und langfristiges Wachstumskapital ein. JDC Group AG, ein in Deutschland führender Finanzdienstleister, bringt eine etablierte Maklerplattform, sowie Know How und Services zu Technologie und Digitalisierung in das Joint Venture ein.

Wir, die Summitas Gruppe in München, bauen ein Partnerschaftsmodell auf, welches einem künftigen Verbund von unabhängigen Versicherungsvermittlern Vorteile und Mehrwerte einer grossen, fokussierten Gemeinschaft bietet: Kundenzentrierte Service-Exzellenz, Nutzung effektiver & effizienter Technologien und modernster Data Analytics, Kompetenz-Netzwerke, Cross- & Up-Selling-Potentiale u. v. m. Die Summitas-Werte Integrität, Neugier, Vielfalt und Vertrauen bestimmen das methodische Vorgehen gleichermaßen wie das tägliche Miteinander.

Wir suchen eine/n ambitionierte/n Expertin/en mit fundierten M&A-Erfahrungen, idealerweise im Bereich von Finanzdienstleistungsorganisationen.

Was ist zu lösen...

- Als M&A Deal Manager die end-to-end-Abarbeitung der Phasen Ansprache, Business Case, Due Diligence, Bewertung, Verhandlung, Finanzierung, Abwägung & Entscheid von Umsetzungs-Optionen führen und verantworten. Aspekte der Merger-Integration konzipieren und das Post Merger-Controlling einleiten.
- Die Rolle umfasst sowohl die Kommunikation mit allen Stakeholdern (Eigentümer, Investoren, Advisory Board, Management), wie auch die Steuerung externer Spezialisten (bspw. Wirtschaftsprüfung, Juristen, Revision, Banken, u. ä.).
- Hierbei sind eine hohe Taktung, sowie effiziente, aber auch wirksame Routinen aufzubauen und umzusetzen.

Was wird erwartet...

- Master in Wirtschaftswissenschaften oder vergleichbare, akademische Ausbildung.
- Zusatzqualifikation (z.B. CFA, MBA o. ä.) wird begrüßt.
- 5 Jahre plus Berufserfahrung im Umfeld eines Finanzdienstleisters oder einer Unternehmensberatung.
- Vertiefte Kenntnisse im Bereich M&A.
- Professioneller, emphatischer Auftritt und souveränes Kommunikationsverhalten.
- Business-Englisch fließend in Wort und Schrift.
- Pragmatismus, Kreativität, Flexibilität, Agilität und Ausdauer.

Was ist geboten ...

- Herausforderung mit großem Gestaltungsfreiraum, echte Hands On Verantwortung.
- Motivierender und progressiver Team-Spirit, flache Hierarchien.
- Hochprofessionelle Stakeholder, anspruchsvolle Ziele.
- Erfolgsabhängige Vergütungskomponenten.
- Gelegenheit ein neues Unternehmen tatkräftig zu entwickeln.